|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **110年度輔仁大學高教深耕計畫活動成果表** | | | | | | | | | |
| **計畫承辦單位：** | 學務處職涯發展與就業輔導組 | | | | | | | | |
| **計畫編號及名稱：** | 911V121塑造優質職涯自主學習環境 | | | | | | | | |
| **活動連絡人：** | 洪璿堯 | | | **手機** | |  | | | |
| **聯絡電話：** | 0229054141 | | | **E-mail** | | **Fj03670@mail.fju.edu.tw** | | | |
| **活動成果** | | | | | | | | | |
| **活動類型：** | (**1**) 1.講座 2.研習會 3.國際研習與講座 4.工作坊 5.成果發表會 6.培訓課程 7.競賽 10.座談會 11.業界參訪 12.產業實習 13.其他活動： | | | | | | | | |
| **活動名稱：** | 法文系/離岸風力發電產業有什麼關係? | | | | | | | | |
| **主講人：** | 許珮婕(法文系第51屆系友、宇立船務代理有限公司市場開發專員) | | | | | | | | |
| **活動目標：** | 語文學系學生對未來出路的想像大多偏重於人文領域，此次特別邀請畢業不到5年，在最新最夯的綠能產業「離岸風力發電」領域工作的系友分享求學及職涯轉換歷程與規劃，除了讓在校同學能夠深入認識離岸風力發電產業的職場現狀、工作內容、人力需求等，也能理解人文科學領域畢業生未來的職涯之路其實非常廣闊。 | | | | | | | | |
| **活動創新度：** | (1) 1.無創新 2.微幅創新 3.大幅創新 4.完全創新 | | | | | | | | |
| **活動時間：** | **日期：** | **10/6** | | **時間：** | **13:40-15:30** | | | **活動天數：** | **1** |
| **活動地點：** | (1)1.校內 2.校外 | | **地點名稱：** | | 德芳外語大樓FG204 | | | | |
| **人數：** | **報名人數：** | **30** | | **參與人數：** | | | **30** | | |
| **參與人數身分：** | **教師： 人／職員：人／學生： 30人／校外人士： 人** | | | | | | | | |
| **活動滿意度：** | 91% | | | | | | | | |
| **活動內容歷程** | | | | | | | | | |
| (一) 主持人：法文系沈中衡主任開場致詞介紹講者。  (二) 講者許珮婕系友自我介紹，分享大學經歷，以交換為目標，從歷史系轉系到法文系，也順利出國交換完成夢想，鼓勵同學要設定目標努力達成，同時也建議學弟妹多參加活動，除了能豐富經歷也能拓展累積人脈，對未來職涯發展很有幫助。  (三) 職涯經歷分享：  1. 公關&會展服務簡介  - 公關與會展的差別  - 會展服務依據不同的產業有不同的專業和知識  - 會展服務的內容(工作內容)：主題發想、業務招商、整合行銷、現場活動策劃、展場／攤位設計、現場執行  - 會展類型：B2B商業展(例如機械設備展)、B2C消費展(例如食品展、寵物展)  2. 如何進入風電產業：  - 透過會展工作客戶介紹(人脈的重要性)  - 介紹LinkedLIn平台優點，是進入外商的重要管道：  (1) 外商必備  (2) 獵人頭公司尋才  (3) 外商優質職缺(跟104/1111完全不同)  (4) 累積人脈  (5) 了解產業訊息  (6) 工作紀錄(一定要發文簡短也無妨，增加能見度)  3. 離岸風力發電產業說明：  - 國家政策：2025非核家園綠能政策  - 離岸風場及風電商業生態鏈說明：透過影片、圖片簡單且清楚說明風電產業概況與產業分工。  - 船務代理公司工作項目與目前職務說明，透過影片、照片生動說明目前職務內容與工作現場狀況：  (1) 職務內容：船舶進出口報關、船舶進出港Key in、船舶所需零件採購、貨物補給人員上下、船用品進出口運輸與報關及出海安裝準備工程等，是負責船舶的保母。  (2) 離岸風機基礎結構說明，介紹負責的結構項目。  (3) 工作現場狀況：受訓考取風電產業必備證照GWO證照、港口出差、船上作業、經驗整合主辦活動等；船上工作人員都是外籍人士，需全英語溝通。  4. 沒有產業背景或專業技能如何進入離岸風電產業：  (1) 英語能力(TOEIC 750up/10分鐘以上的英文面談)：要敢跟老外吵架!  (2) 可以接受出差  (3) 可以接受不定時加班(只要船舶有狀況，半夜3點也要起床處理)  (4) 保持積極向上，處處學習的精神  (5) 基礎專案能力(企劃能力)  5. 一座風場建置從籌備期、完工到營運、退役大約是25-30年，需要的人力非常多，目前離岸風電產業多仰賴外資，走向本土化的過程需要非常多外語人才，因為目前風場工作人員幾乎都是外籍人士，只要外語能力強、敢學敢衝，一定會有機會。例如：離岸風電船船員只要有船員執照+英語能力，不需要其他專業也可以有月薪15-20萬元。  6. 鼓勵同學從大學起累積人脈、強化語言能力，每一段工作經歷都很重要，保持積極向上，處處學習的精神，所累積的經驗和能力都會是未來更上一層樓的養分。  (四) Q&A  Q1：為什麼離開公關業？  A1：雖然在公關業，但主要走會展業務，工作內容太單一，每年同樣的展覽重覆性高，久了就沒有挑戰性。純公關公司可以學習的東西會多一點，薪資不高也沒有假日(週一至週五上班，週末辦活動)，但是可以做為未來進品牌工作的跳板。  Q2：離岸風電產業的薪資？  A2：大學畢業起薪約33000元，3個月後可加薪，幅度視工作狀況和能力而定。主要是希望未來可以進外商公司工作，目前的環境可以累積人脈和實力。建議學弟妹可以從有跟外商合作的本土廠商入門(門檻較低)，找可以學習的單位或職缺累積經驗實力，在轉換到純外商公司(福利好當然要求也高)。  Q3：為什麼要選擇辛苦的工作？獲得什麼？  A3：  (1) 不想浪費外語能力，在公關會展業用到外語的機會不多，風電產業目前仰賴外資，工作語言就是外語，會歐語還可以跟同事拉近距離。  (2) 風電產業非常有前景，外資、缺人才、薪水高。  (3) 個性關係，覺得可以認識很多人，不同的領域也可以學習到很多東西。  (4) 累積經驗做為未來進入外商公司的跳板。外商高薪需要即戰力，所以需要累積經驗與實力。 | | | | | | | | | |
|
|
| **活動特色與成果** | | | | | | | | | |
| 1. 講者口條流暢生動，充分展現對工作的熱愛與自信，除了透過有趣小故事分享大學時期的學習歷程與必做建議，更藉由影片、照片讓同學能深入了解離岸風電產業的概況與分工、目前的職務內容與工作現場狀況。此外，也鼓勵學弟妹強化語言能力、拓展累積人脈，每一段工作經歷都很重要，保持積極向上、處處學習的精神，所累積的經驗和能力都會是未來更上一層樓的養份  2. 活動整體滿意度高達96.7%，同學反應講座非常有趣，收穫良多。 | | | | | | | | | |
| **活動照片 (可自行增列)** | | | | | | | | | |
|  | | | |  | | | | | |
|
|
|
|
|
|
|
|
|
| **演講進行中** | | | | **演講進行中** | | | | | |